



COMPANY UPDATE Q4 - 2022

Seluruh isi materi presentasi ini adalah milik PT Enseval Putera Megatrading tbk
Tidak ada bagian dalam presentasi ini yang boleh direproduksi, disalin, disimpan, ditransmisikan,
untuk digunakan tanpa izin tertulis dari Enseval.

AGENDA

1. SEKILAS ENSEVAL
2. TINJAUAN BISNIS
3. TINJAUAN OPERASIONAL
4. TINJAUAN KEUANGAN
5. 2022 OVERVIEW



SESI 1

SEKILAS ENSEVAL



SEKILAS ENSEVAL

- Perseroan didirikan pada bulan Oktober 1973 untuk mengelola fungsi distribusi karena pemisahan fungsi distribusi dari fungsi pemasaran dan produksi PT Kalbe Farma;
- 1 Agustus 1994, Perseroan tercatat di Bursa Efek Jakarta sebagai PT Enseval Putera Megatrading Tbk (EPMT);
- Perseroan memfokuskan kegiatan usahanya menjadi 7 divisi sebagai berikut:
 1. Distribusi dan Penjualan barang Konsumsi;
 2. Distribusi dan Penjualan Obat Dengan Resep Dokter;
 3. Distribusi dan Penjualan Obat Bebas;
 4. Distribusi dan Penjualan Bahan Baku;
 5. Distribusi dan Penjualan Peralatan kesehatan, termasuk aktivitas pemasaran;
 6. Distribusi dan Penjualan Produk Obat Hewan Peliharaan dan Ternak;
 7. Jasa layanan kesehatan dan Pengangkutan.

Distribution & Logistic



Medical Device



Healthcare Service

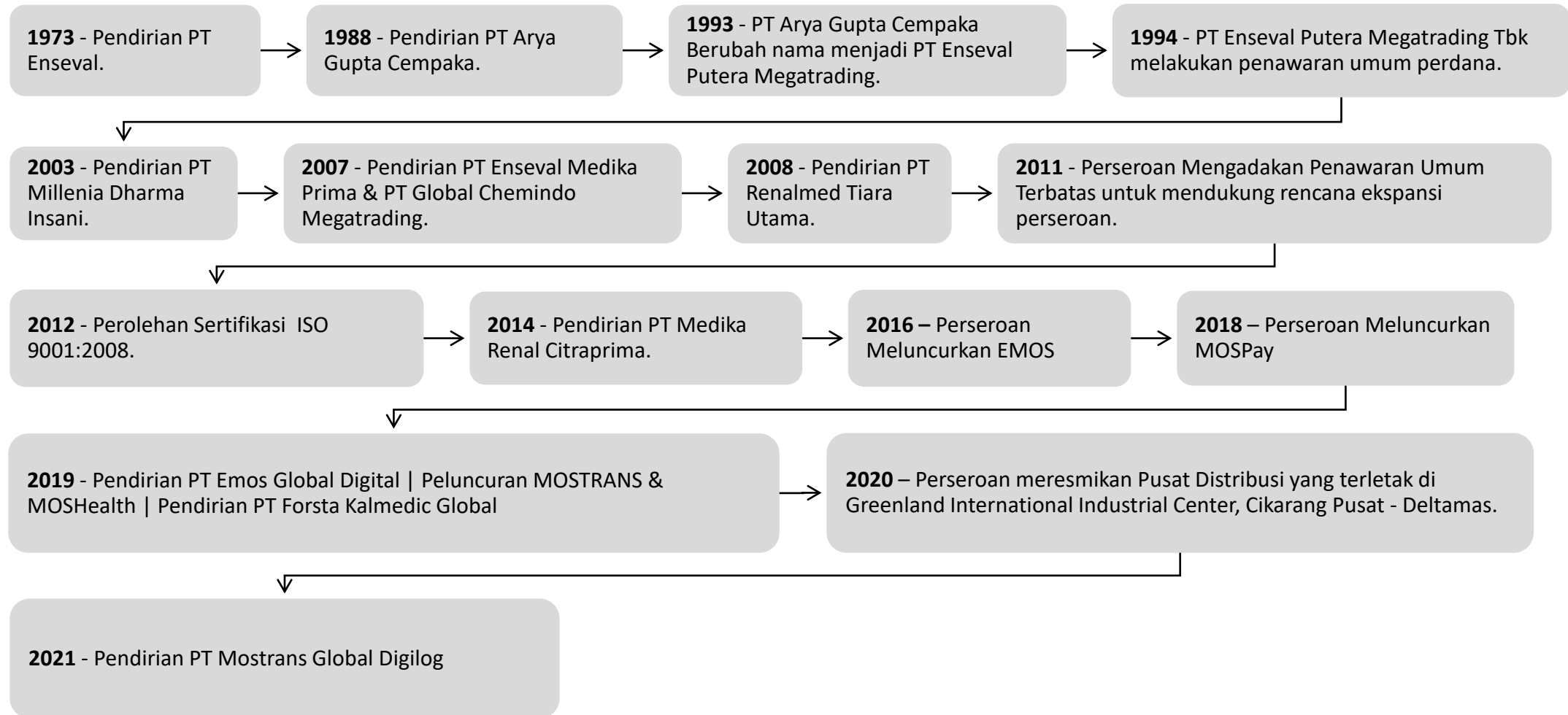


Digital Business



SEKILAS ENSEVAL

Lebih dari empat puluh lima tahun dalam bisnis distribusi, pertumbuhan yang berkelanjutan adalah sebuah bukti dedikasi yang dinamis dan responsif dari Perseroan dalam memberikan layanan distribusi yang dapat diandalkan.



SEKILAS ENSEVAL



VISI

Menjadi perusahaan jasa distribusi dan logistik yang terintegrasi di bidang kesehatan melalui penyediaan layanan yang prima, sumber daya manusia yang kompeten, dan penggunaan teknologi digital.



MISI

Berkontribusi di dalam meningkatkan kualitas kesehatan melalui ketersediaan produk.

SEKILAS ENSEVAL



Melalui jaringan distribusi yang luas, Sumber Daya Manusia yang berkompeten, dan Sistem Teknologi Informasi yang berkualitas, Perseroan selalu memberikan layanan yang terbaik.

- Saat ini, Perseroan telah memiliki dan mengoperasikan 48 cabang, 23 cabang melalui anak perusahaan Tri Sapta Jaya, dan 25 *sales offices*, dengan lokasi yang tersebar di seluruh wilayah Indonesia;
- Perseroan memiliki 3 Pusat Distribusi yang berlokasi di Jakarta, Cikarang dan Surabaya;
- Perseroan menggunakan Oracle E-Business Suite Sebagai platform teknologi informasinya;
- Sampai dengan akhir Desember 2022, Operasional Perseroan didukung oleh Lebih dari 4.700 karyawan.



SEKILAS ENSEVAL



PENGHARGAAN DAN SERTIFIKASI

Perseroan menjalankan kegiatan usahanya dengan standar Proses kerja, Pelayanan prima dan Produk terbaik.

- Distributor Terbaik 1 Dalam Pemberian Pelayanan Distribusi Obat FOI – Mandiri Inhealth.
- The Best Contact Center Indonesia 2022 - The Best Business Contribution (Silver).
- Sertifikasi ISO 27001:2013.
- Sertifikasi ISO 9001:2015.
- Sertifikasi ISO 45001:2018.
- Sertifikasi CDOB (Cara Distribusi Obat yang Baik) - BPOM RI.
- Sertifikasi CDAKB (Cara Distribusi Alat Kesehatan yang Baik) - KEMENKES RI.
- Sertifikasi Sistem Jaminan Halal - LPPOM MUI.



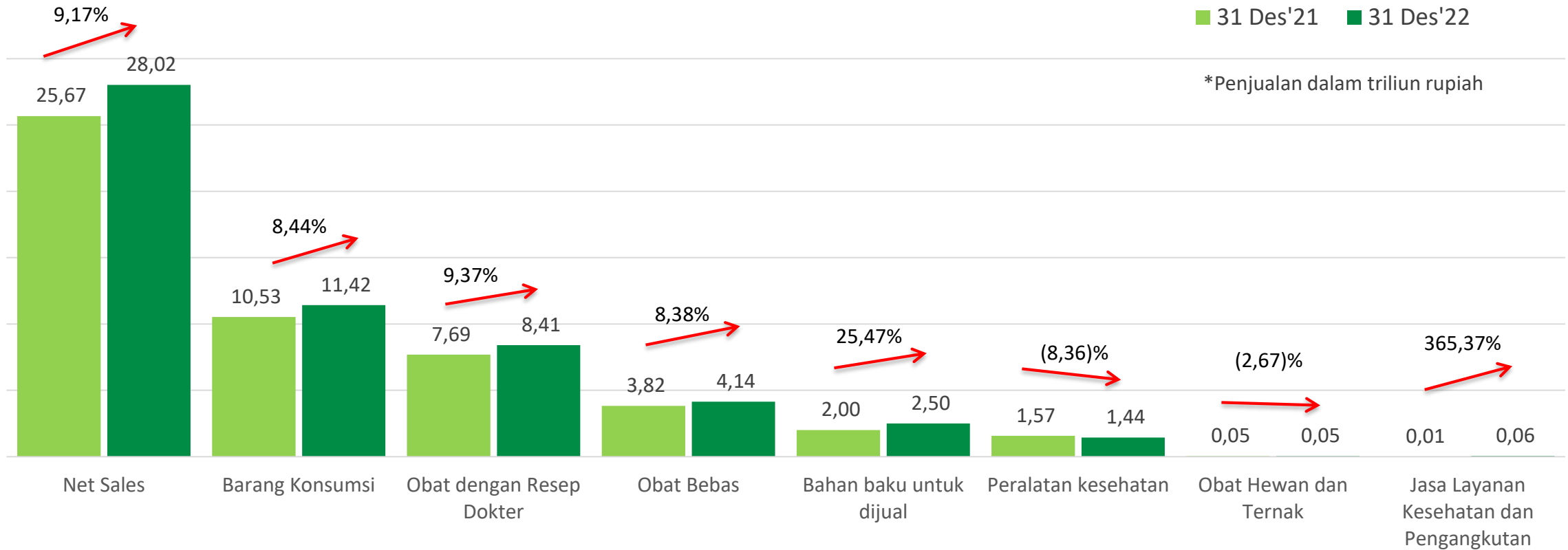
SESI 2

TINJAUAN BISNIS



TINJAUAN BISNIS

PERTUMBUHAN PENJUALAN NETO & KONTRIBUSI PENJUALAN PER PORTFOLIO PRODUK:



Kontribusi Penjualan
Terhadap Neto
Ytd Des'22

40,74%

30,02%

14,78%

8,94%

5,13%

0,17%

0,22%

TINJAUAN BISNIS

PRINSIPAL PERSEROAN

PRESCRIPTION



NON PRESCRIPTION



CONSUMER PRODUCT



TINJAUAN BISNIS

PRINSIPAL PERSEROAN

ALAT KESEHATAN & DIAGNOSA



TINJAUAN BISNIS

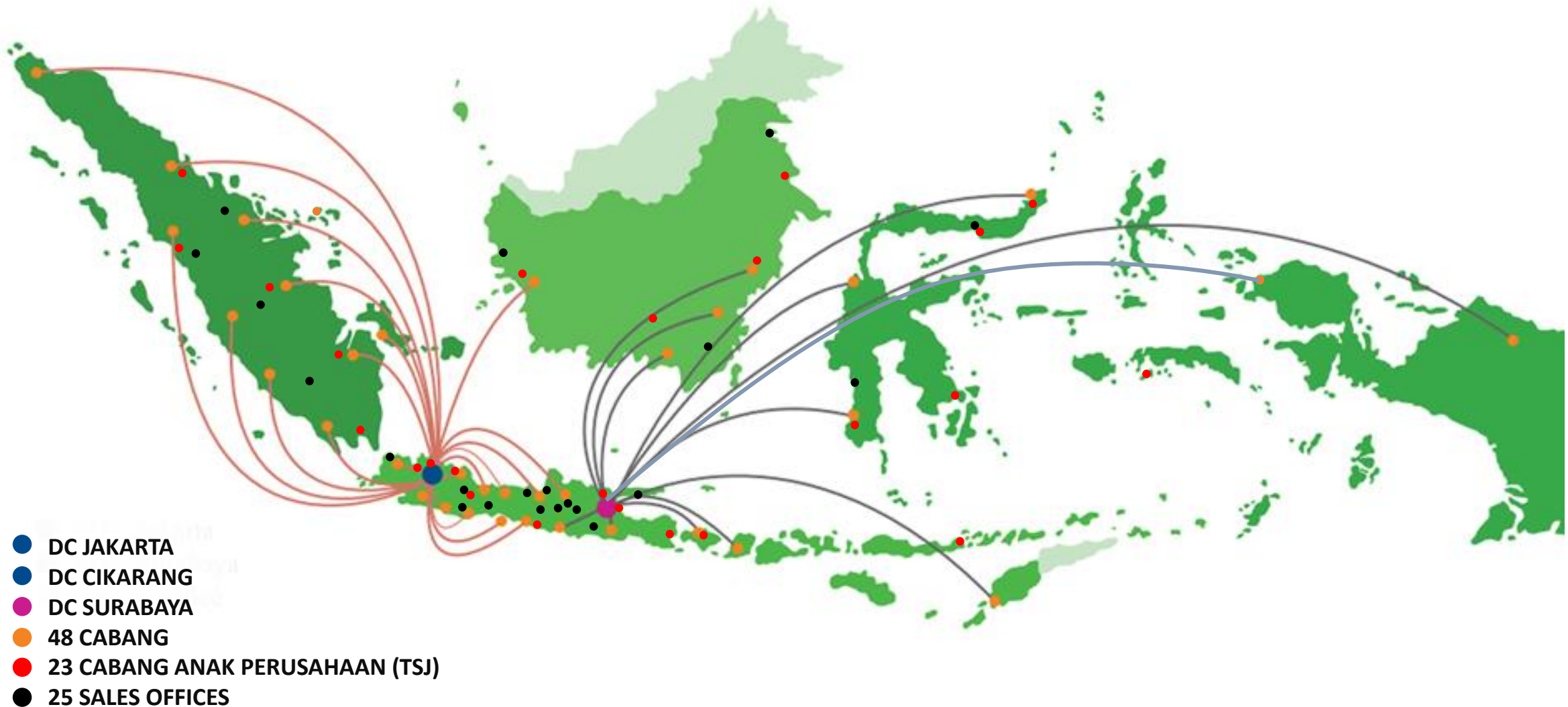
PRINSIPAL PERSEROAN

BAHAN BAKU UNTUK DIJUAL



TINJAUAN BISNIS

MENJANGKAU SELURUH PELOSOK NUSANTARA



TINJAUAN BISNIS

Sebagai perusahaan jasa dibidang distribusi, Enseval terus mengembangkan perluasan jangkauan area distribusinya.

48 CABANG (EPM)

- | | |
|----------------|----------------------|
| 1. JAKARTA 1 | 25. MANADO |
| 2. JAKARTA 2 | 26. PALU |
| 3. JAKARTA 3 | 27. MAKASAR |
| 4. JAKARTA 4 | 28. BALIKPAPAN |
| 5. BEKASI | 29. SAMARINDA |
| 6. TANGERANG | 30. PONTIANAK |
| 7. BOGOR | 31. BATAM |
| 8. CIREBON | 32. PANGKALPINANG |
| 9. TASIKMALAYA | 33. PALEMBANG |
| 10. BANDUNG | 34. BANDAR LAMPUNG |
| 11. TEGAL | 35. BENGKULU |
| 12. PURWOKERTO | 36. JAMBI |
| 13. SEMARANG | 37. PAKANBARU |
| 14. YOGYAKARTA | 38. PADANG |
| 15. SOLO | 39. PEMATANG SIANTAR |
| 16. KEDIRI | 40. MEDAN |
| 17. MALANG | 41. BANJARMASIN |
| 18. JEMBER | 42. LOKSEUMAWE |
| 19. SURABAYA1 | 43. BANDA ACEH |
| 20. SURABAYA2 | 44. SUKABUMI |
| 21. DENPASAR | 45. KUDUS |
| 22. MATARAM | 46. BANDUNG 2 |
| 23. KUPANG | 47. DEPOK |
| 24. JAYAPURA | 48. SORONG |

23 CABANG ANAK PERUSAHAAN (TSJ)

1. JAKARTA 1
2. JAKARTA 2
3. BANDUNG
4. SEMARANG
5. SURABAYA
6. MEDAN
7. PALEMBANG
8. PADANG
9. PEKANBARU
10. BANDARLAMPUNG
11. BIMA
12. BANYUWANGI
13. BANJARMASIN
14. MAKASAR
15. PONTIANAK
16. GORONTALO
17. PALANGKARAYA
18. MAUMERE
19. KENDARI
20. SIBOLGA
21. AMBON
22. MUARA BUNGO
23. TARAKAN

25 SALES OFFICES (EPM)

- | | |
|------------------|-----------------|
| 1. STABAT | 20. JOMBANG |
| 2. RANTAU PRAPAT | 21. TUBAN |
| 3. BUKIT TINGGI | 22. PAMEKASAN |
| 4. BANDAR JAYA | 23. BLITAR |
| 5. SERANG | 24. PROBOLINGGO |
| 6. KARAWANG | 25. LUMAJANG |
| 7. PURWAKARTA | |
| 8. SUBANG | |
| 9. SUMEDANG | |
| 10. INDRAMAYU | |
| 11. MAJALENGKA | |
| 12. KUNINGAN | |
| 13. BANJAR | |
| 14. GARUT | |
| 15. BATANG | |
| 16. MAGELANG | |
| 17. SALATIGA | |
| 18. BLORA | |
| 19. MADIUN | |

TINJAUAN BISNIS

JANGKAUAN DISTRIBUSI YANG LUAS, LEBIH DARI 200.000 OUTLET

Perseroan melayani seluruh saluran perdagangan yang ada di pasar:

PERDAGANGAN UMUM / TRADISIONAL

- Toko Kelontong
- Toko Kosmetik
- Koperasi
- Dsb

PERDAGANGAN MODERN

- Hipermarket
- Supermarket
- Mini Market
- Departement Store
- Dsb

PERDAGANGAN FARMASI

- Rumah Sakit
- Laboratorium
- Klinik
- Apotik
- Toko Obat
- Dsb

TINJAUAN BISNIS

INOVASI PLATFORM DIGITAL PERSEROAN

PT EMOS GLOBAL DIGITAL



B2B Digital Order Management Platform yang berfokus pada produk farmasi dan kesehatan.

PT MOSTRANS GLOBAL DIGILOG



B2B Digital Transportation Platform untuk menghubungkan ekosistem rantai pasok yang berfokus pada produk kesehatan.



SESI 3

TINJAUAN OPERASIONAL



TINJAUAN OPERASIONAL

MENINGKATKAN KUALITAS FASILITAS DISTRIBUSI

Perseroan saat ini memiliki 3 Distribution Center (DC), yaitu fasilitas gudang yang telah tersertifikasi ISO 9001:2015, ISO 45001:2018 OHSAS, Cara Distribusi Obat yang Baik (CDOB) dari BPOM RI, Cara Distribusi Alat kesehatan yang Baik (CDAKB) dari KEMENKES RI dan Sertifikasi Jaminan Halal dari LPPOM MUI.



TINJAUAN OPERASIONAL

PERSEROAN TELAH MEMILIKI SERTIFIKASI CDOB, CDAKB DAN HALAL

Dalam hal pendistribusian produk, Perseroan menjaga agar kualitas produk tetap terjaga, serta pemastian jaminan halal dalam proses pendistribusian produk.



**Cara Distribusi Obat yang Baik
Kategori Obat Lain**

48 Cabang + 3 DC



**Cara Distribusi Obat yang Baik
Kategori Cold Chain Product**

47 Cabang + 3 DC



**Cara Distribusi
Alat Kesehatan yang Baik**

19 Cabang + 2 DC



Sistem Jaminan Halal

48 Cabang + 3 DC

TINJAUAN OPERASIONAL

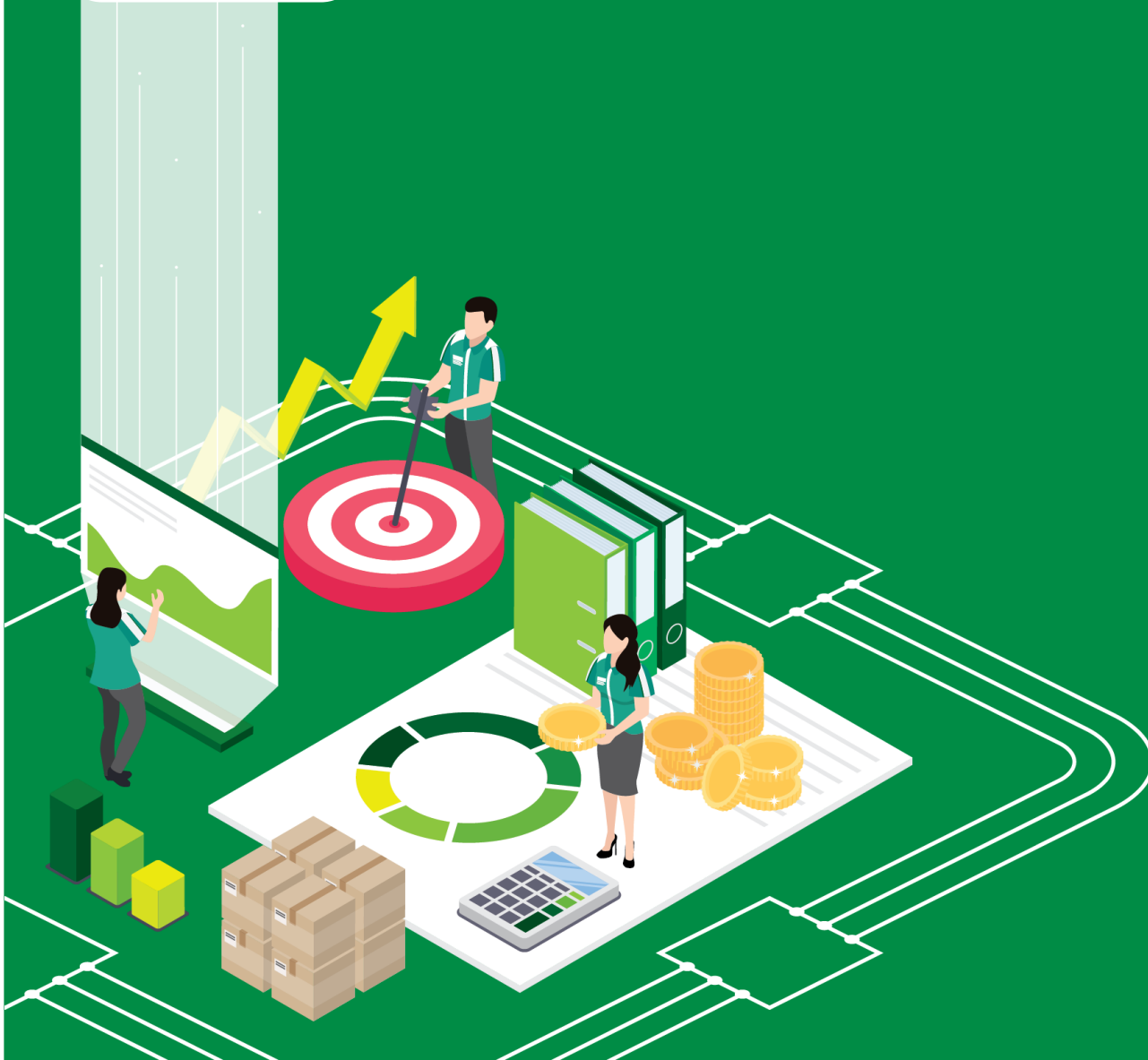
PENERAPAN SISTEM TEKNOLOGI INFORMASI

- **Warehouse Management System**, membantu Perseroan dalam mengontrol segala proses yang terjadi seperti shipping, receiving, put away, moving dan picking;
- **Geographical Information System**, membantu Perseroan dalam memvalidasi keberadaan pelanggan;
- **Cold Chain Management System** yang handal dan telah diimplementasikan di seluruh gudang DC dan cabang serta tersertifikasi oleh BPOM;
- **Centralized Measured Data Monitoring System**, untuk memantau suhu ruangan gudang di semua cabang, dan dapat dipantau secara terpusat;
- **Enseval Visual Dashboard**, sehingga perkembangan bisnis di setiap cabang dapat terpantau secara *realtime*;
- **Enseval Visual Analytics**, yang digunakan untuk mengelola dan menganalisa data yang dibutuhkan oleh Perseroan untuk memutuskan langkah dan strategi bisnis;
- **Enseval Customer Care**, HOTLINE 1500095;
- **Order Management System** berbasis web dan mobile apps.



SESI 4

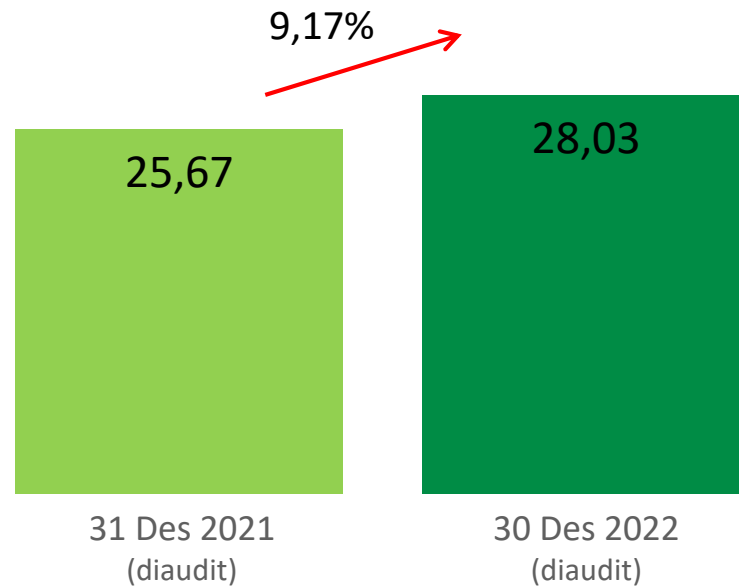
TINJAUAN KEUANGAN



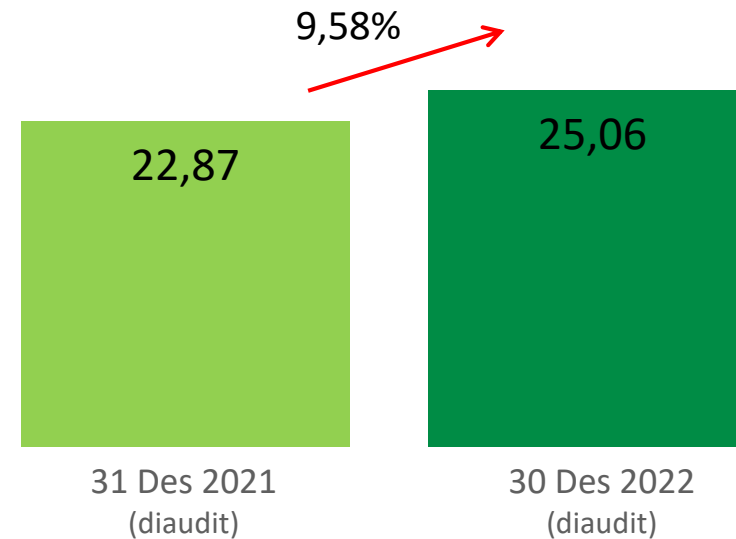
TINJAUAN KEUANGAN

PERTUMBUHAN PENJUALAN NETO

Penjualan Neto



Beban Pokok Penjualan

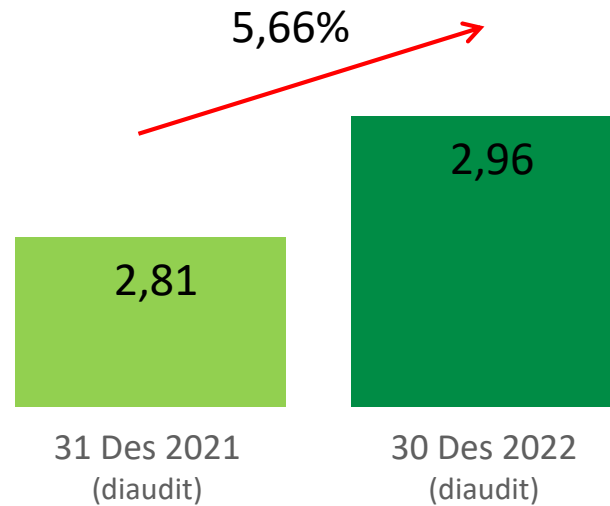


*Penjualan Neto & Beban Pokok Penjualan dalam triliun rupiah

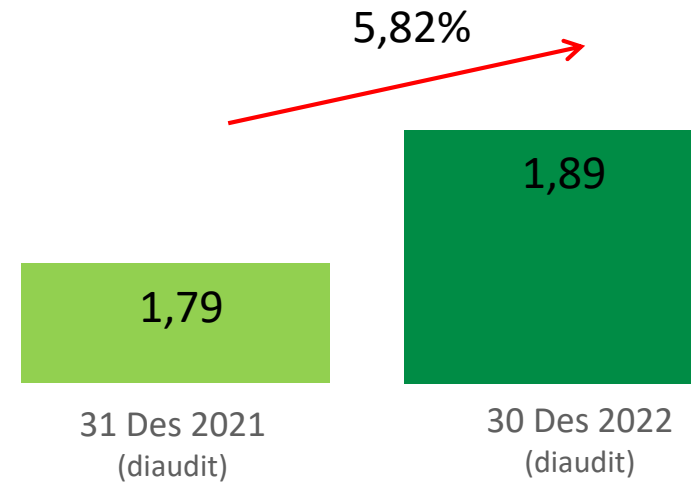
TINJAUAN KEUANGAN

RASIO BEBAN

Laba Bruto



Beban Operasional

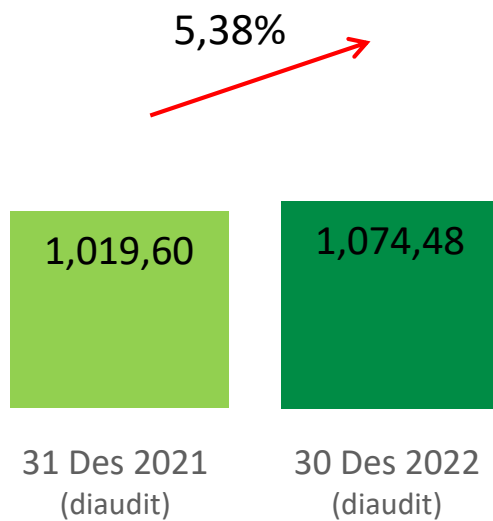


*Laba Bruto & Beban Operasional dalam triliun rupiah

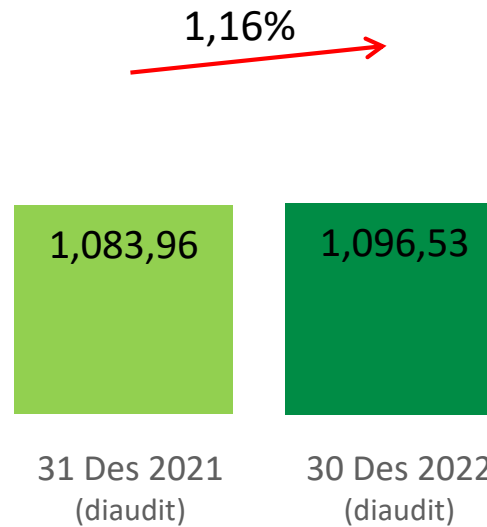
TINJAUAN KEUANGAN

PROFIT LABA (DES 2021 VS DES 2022)

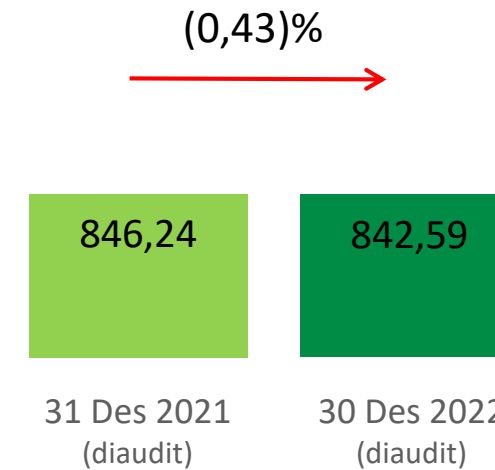
Laba Usaha



Laba Sebelum Pajak



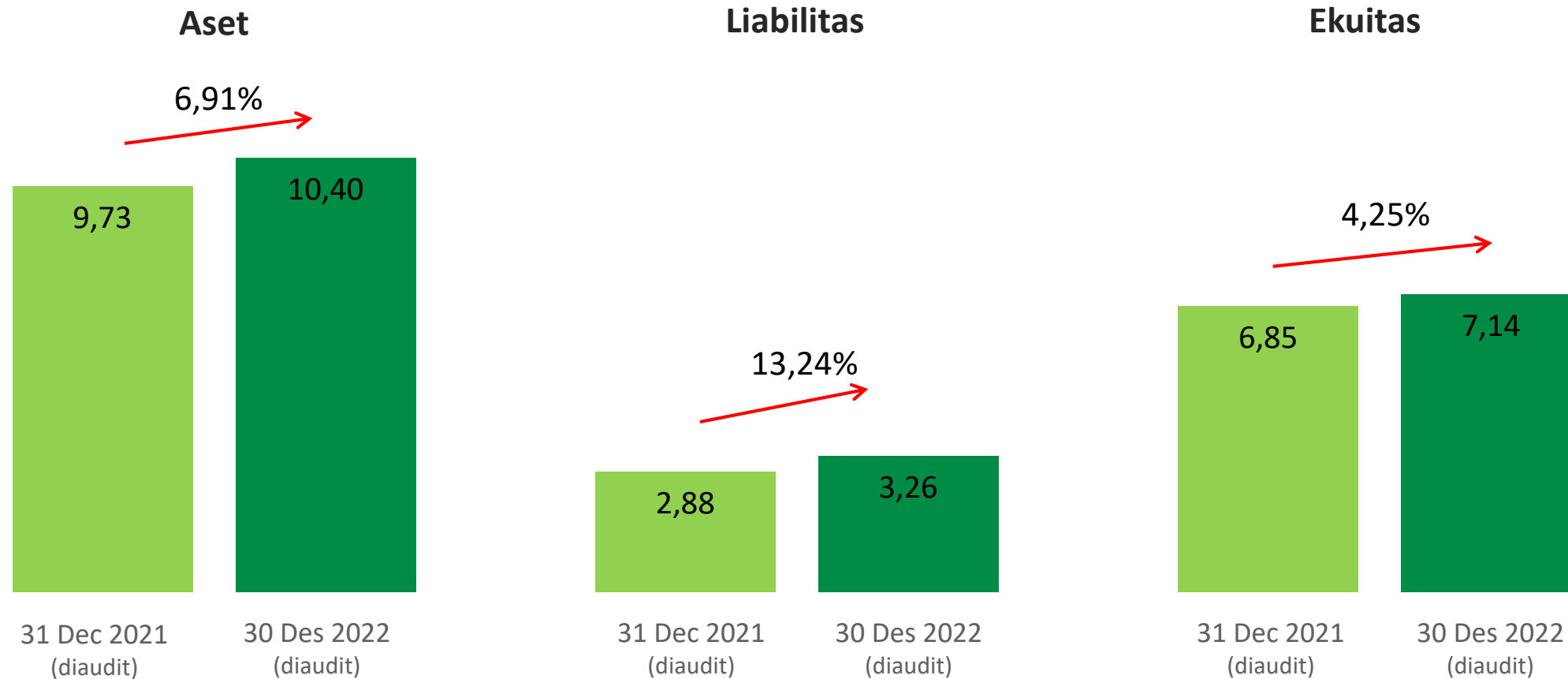
Laba Tahun Berjalan



*Laba Usaha, Laba Sebelum Pajak & Laba Tahun Berjalan dalam miliar rupiah

TINJAUAN KEUANGAN

LAPORAN POSISI KEUANGAN (DES 2021 VS DES 2022)



*Total Aset, Total Liabilitas & Total Ekuitas dalam triliun rupiah

SESI 5

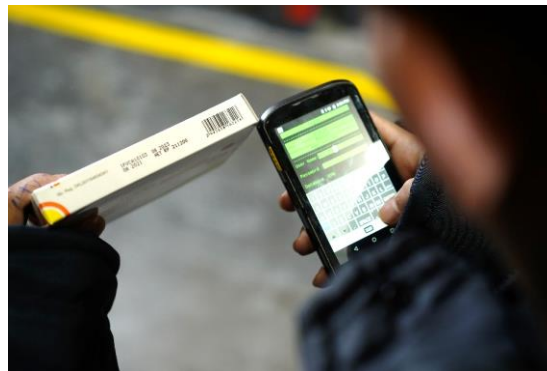
2022 OVERVIEW



2022 OVERVIEW

WAREHOUSE MANAGEMENT SYSTEM

- **Oracle-based Warehouse Management System.**
- Manage stock from **inbound-outbound**, by **location, SKU, Batch Number, Expiry Date**.
- **Bar-coding system** with mobile bar-code reader to eliminate duplication & increase accurate operation.



2022 OVERVIEW

COLD CHAIN MANAGEMENT



- Enseval telah menerapkan dan Standardized Cold Chain Management di RDC, Gudang Cabang, dan Transportasi sesuai dengan ISO 9001:2015.
- Manajemen Cold Chain dilakukan dengan kontrol yang ketat.
- Semua aktivitas selalu terdokumentasi dengan baik.

2022 OVERVIEW

STANDARDIZED BRANCHES (FULL SERVICES)



ENSEVAL STRATEGIC VALUES



Jaringan Distribusi Luas

- 3 RDC
- 48 Cabang Layanan Penuh
- 23 Cabang di Bawah Anak Perusahaan
- 25 Sales Office
- Cakupan yang kuat untuk semua saluran perdagangan (Farmasi, Modern, Umum)



Mitra yang Handal & Berpengalaman

- Perusahaan Terbuka dengan pengalaman lebih dari 49 tahun
- Independen & Netral
- Neraca yang kuat
- Kondisi Keuangan yang Solid
- Perusahaan berbasis aset dengan rencana pengembangan strategis berkelanjutan
- Penerapan Etika Bisnis yang berkelanjutan



Sistem teknologi yang terintegrasi

- ERP Berbasis Oracle
- Sistem Lacak & Lacak (Penjualan, Pelanggan, Produk, Pengiriman, dll)
- ISO 27001 untuk Keamanan Informasi Manajemen



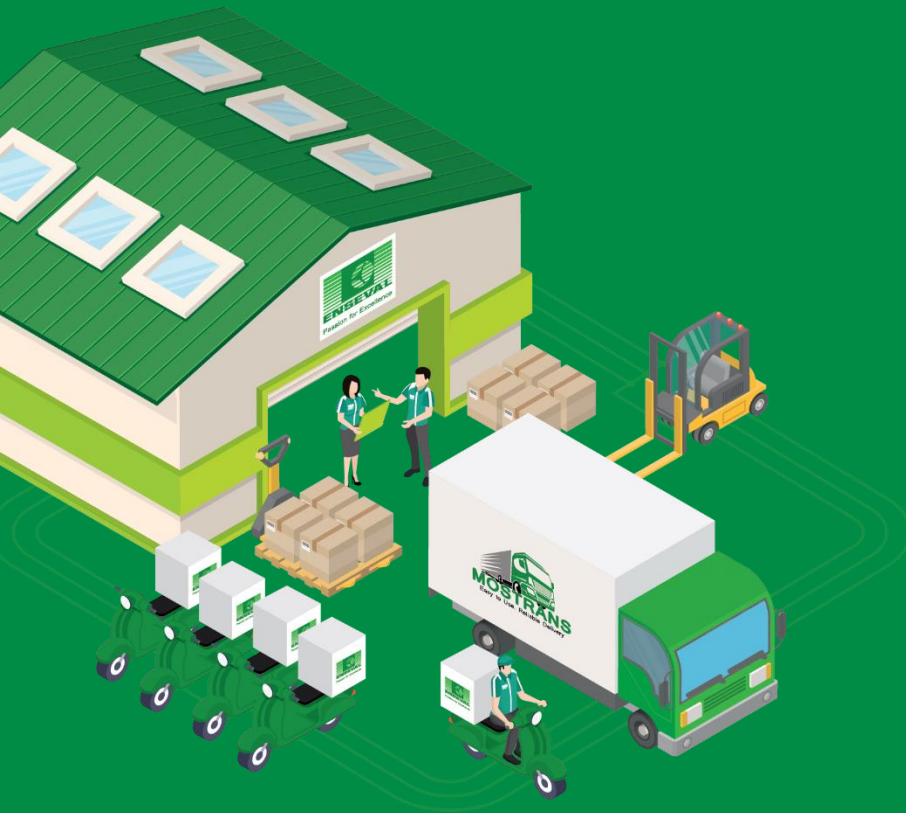
Kepatuhan & Standarisasi Bisnis

- Penghargaan BPOM untuk CDOB Tersertifikasi untuk semua Cabang
- Sistem terhubung ke info lisensi pelanggan
- ISO 9001: 2015, CDOB, CDAKB & Jaminan Halal.
- Fasilitas standar: DC & Cabang



Digitalisasi

- ENI:
 - Web based
 - Google Play
- ENO STS
- EMOS
- MOSTRANS
- MOSPay
- MOSPos



TERIMA KASIH

UNTUK INFORMASI LEBIH LANJUT :

Corporate Secretary

PT Enseval Putera Megatrading Tbk.

Enseval Building

Kawasan Industri Pulogadung

Jalan Pulolentut No. 10

Jakarta 13920 — Indonesia

Phone : 62-21-46822422 Fax : 62-21-4609039

Website : www.enseval.com

Email : investor.relations@enseval.com

CATATAN PENTING

Presentasi ini disiapkan sebagai bahan informasi mengenai PT Enseval Putera Megatrading Tbk (“Perseroan”).

Presentasi ini disusun berdasarkan Laporan Keuangan Konsolidasian 31 Desember 2022 (Diaudit).

Informasi dalam presentasi ini tidak mengandung seluruh informasi yang mungkin material bagi keputusan para investor/calon investor. Juga harus dicatat bahwa informasi dalam presentasi ini akan selalu diperbaharui setiap ada perubahan keadaan atau adanya informasi baru/tambahan. Sebagian dari revisi atau perubahan tersebut mungkin saja material.

Dengan demikian setiap penerima materi presentasi ini harus melakukan analisa independen terhadap bisnis, operasi, kondisi keuangan, dan segala sesuatu yang berhubungan dengan Perseroan. Setiap penerima juga harus melakukan telaah tersendiri atas kecukupan, keakuratan, dan kelengkapan dari seluruh informasi yang berkaitan dengan Perseroan, karena informasi dan data dalam presentasi ini bukan merupakan pengganti dari evaluasi dan analisa independen. Materi presentasi ini bukan merupakan dokumen penawaran.