



COMPANY UPDATE Q3 - 2022

Seluruh isi materi presentasi ini adalah milik PT Enseval Putera Megatrading tbk
Tidak ada bagian dalam presentasi ini yang boleh direproduksi, disalin, disimpan, ditransmisikan,
untuk digunakan tanpa izin tertulis dari Enseval.

AGENDA

1. SEKILAS ENSEVAL
2. TINJAUAN BISNIS
3. TINJAUAN OPERASIONAL
4. TINJAUAN KEUANGAN
5. 2022 OVERVIEW

SESI 1 SEKILAS ENSEVAL



SEKILAS ENSEVAL

- Perseroan didirikan pada bulan Oktober 1973 untuk mengelola fungsi distribusi karena pemisahan fungsi distribusi dari fungsi pemasaran dan produksi PT Kalbe Farma;
- 1 Agustus 1994, Perseroan tercatat di Bursa Efek Jakarta sebagai PT Enseval Putera Megatrading Tbk (EPMT);
- Perseroan memfokuskan kegiatan usahanya menjadi 7 divisi sebagai berikut:
 1. Distribusi dan Penjualan barang Konsumsi;
 2. Distribusi dan Penjualan Obat Dengan Resep Dokter;
 3. Distribusi dan Penjualan Obat Bebas;
 4. Distribusi dan Penjualan Bahan Baku;
 5. Distribusi dan Penjualan Peralatan kesehatan, termasuk aktivitas pemasaran;
 6. Distribusi dan Penjualan Produk Obat Hewan Peliharaan dan Ternak;
 7. Jasa layanan kesehatan dan Pengangkutan.

Distribution & Logistic



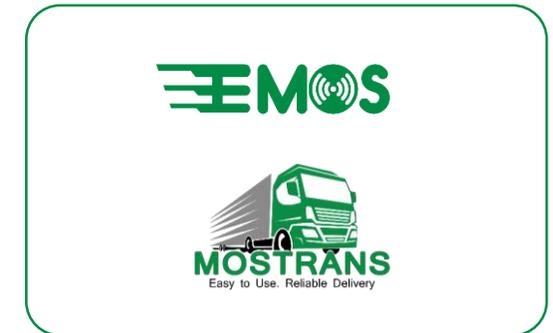
Medical Device



Healthcare Service

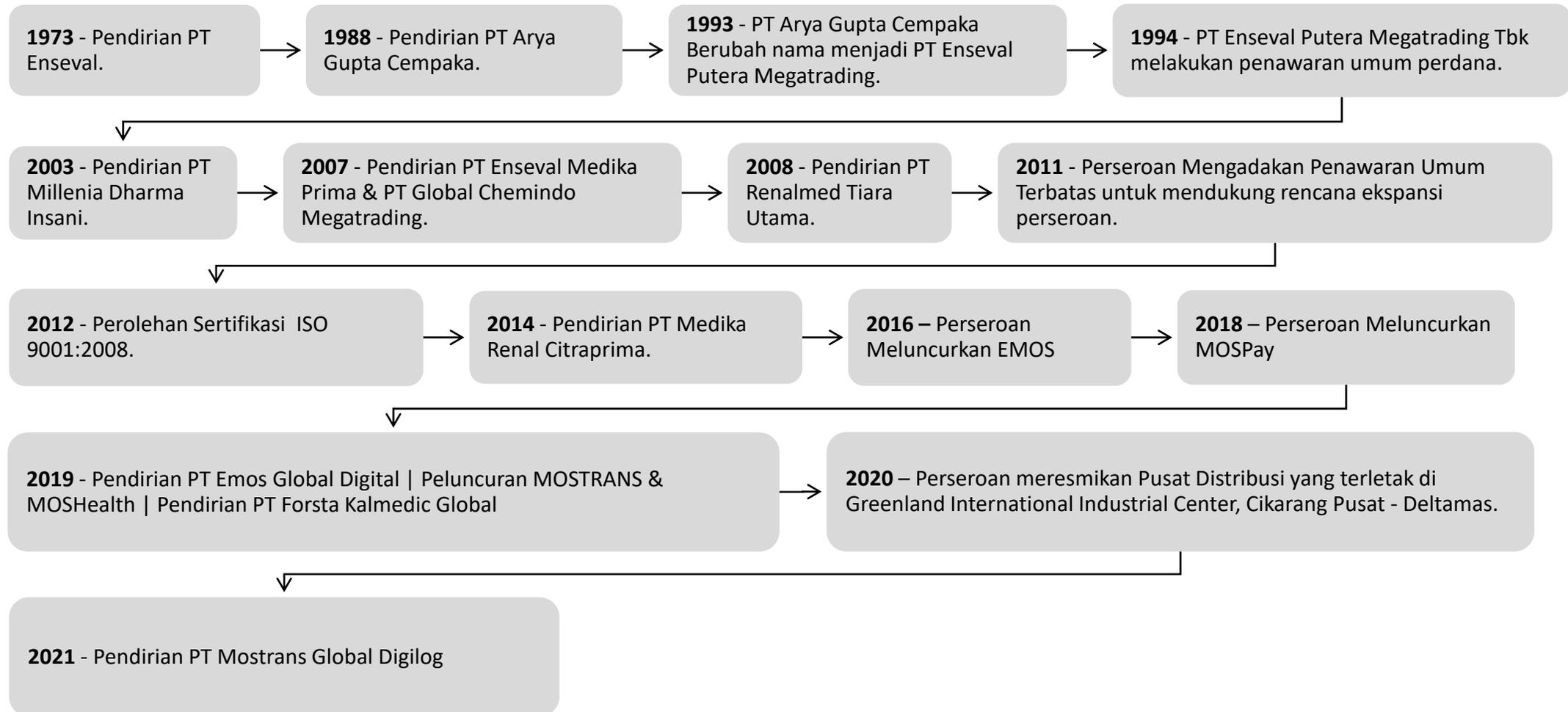


Digital Business



SEKILAS ENSEVAL

Lebih dari empat puluh lima tahun dalam bisnis distribusi, pertumbuhan yang berkelanjutan adalah sebuah bukti dedikasi yang dinamis dan responsif dari Perseroan dalam memberikan layanan distribusi yang dapat diandalkan.



SEKILAS ENSEVAL



VISI

Menjadi perusahaan jasa distribusi dan logistik yang terintegrasi di bidang kesehatan melalui penyediaan layanan yang prima, sumber daya manusia yang kompeten, dan penggunaan teknologi digital.



MISI

Berkontribusi di dalam meningkatkan kualitas kesehatan melalui ketersediaan produk.

SEKILAS ENSEVAL

Melalui jaringan distribusi yang luas, Sumber Daya Manusia yang berkompeten, dan Sistem Teknologi Informasi yang berkualitas, Perseroan selalu memberikan layanan yang terbaik.

- Saat ini, Perseroan telah memiliki dan mengoperasikan 48 cabang, 23 cabang melalui anak perusahaan Tri Sapta Jaya, dan 25 *sales offices*, dengan lokasi yang tersebar di seluruh wilayah Indonesia;
- Perseroan memiliki 3 Pusat Distribusi yang berlokasi di Jakarta, Cikarang dan Surabaya;
- Perseroan menggunakan Oracle E-Business Suite Sebagai platform teknologi informasinya;
- Sampai dengan akhir September 2022, Operasional Perseroan didukung oleh Lebih dari 5.000 karyawan.



SEKILAS ENSEVAL

SERTIFIKASI

Perseroan menjalankan kegiatan usahanya dengan standar Proses kerja, Pelayanan prima dan Produk terbaik.

- Distributor Terbaik 1 Dalam Pemberian Pelayanan Distribusi Obat FOI – Mandiri Inhealth.
- The Best Contact Center Indonesia 2022 - The Best Business Contribution (Silver).
- Sertifikasi ISO 27001:2013.
- Sertifikasi ISO 9001:2015.
- Sertifikasi ISO 45001:2018.
- Sertifikasi CDOB (Cara Distribusi Obat yang Baik) - BPOM RI.
- Sertifikasi CDAKB (Cara Distribusi Alat Kesehatan yang Baik) - KEMENKES RI.
- Sertifikasi Sistem Jaminan Halal - LPPOM MUI.

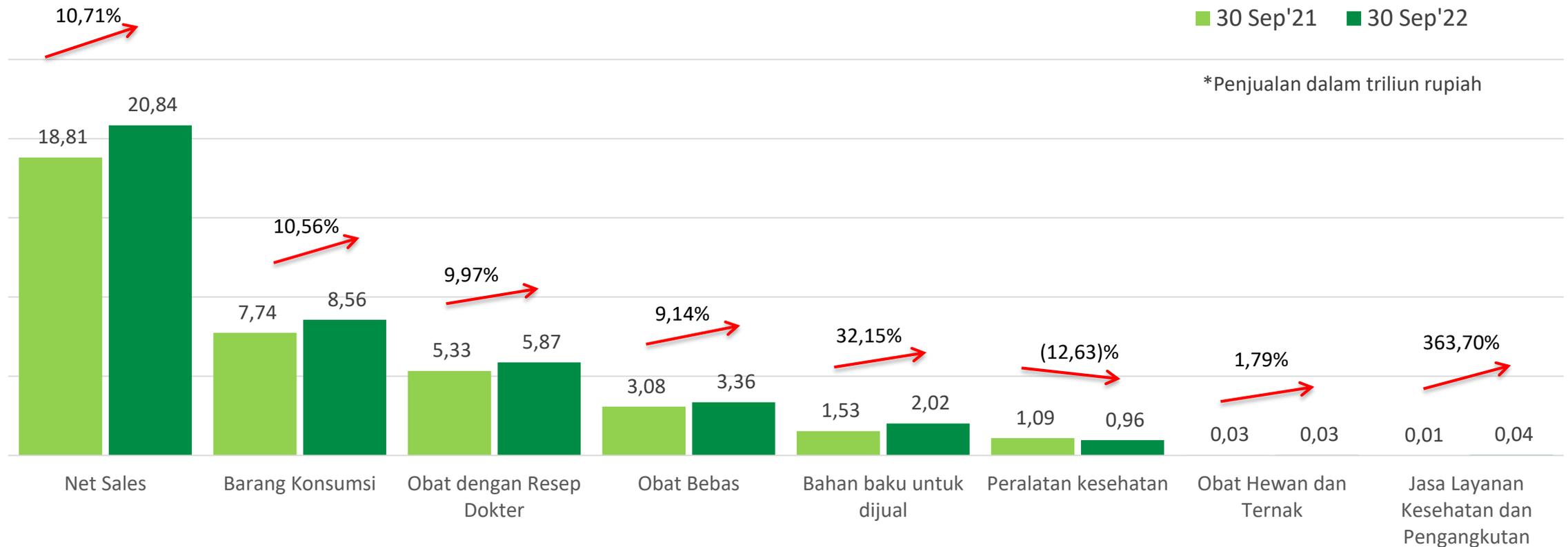


SESI 2 TINJAUAN BISNIS



TINJAUAN BISNIS

PERTUMBUHAN PENJUALAN NETO & KONTRIBUSI PENJUALAN PER PORTFOLIO PRODUK:



Kontribusi Penjualan Terhadap Neto Ytd Sep'22

41,07%

28,16%

16,14%

9,67%

4,59%

0,17%

0,19%

TINJAUAN BISNIS

PRINSIPAL PERSEROAN

PRESCRIPTION



NON PRESCRIPTION



CONSUMER PRODUCT



TINJAUAN BISNIS

PRINSIPAL PERSEROAN

ALAT KESEHATAN & DIAGNOSA



TINJAUAN BISNIS

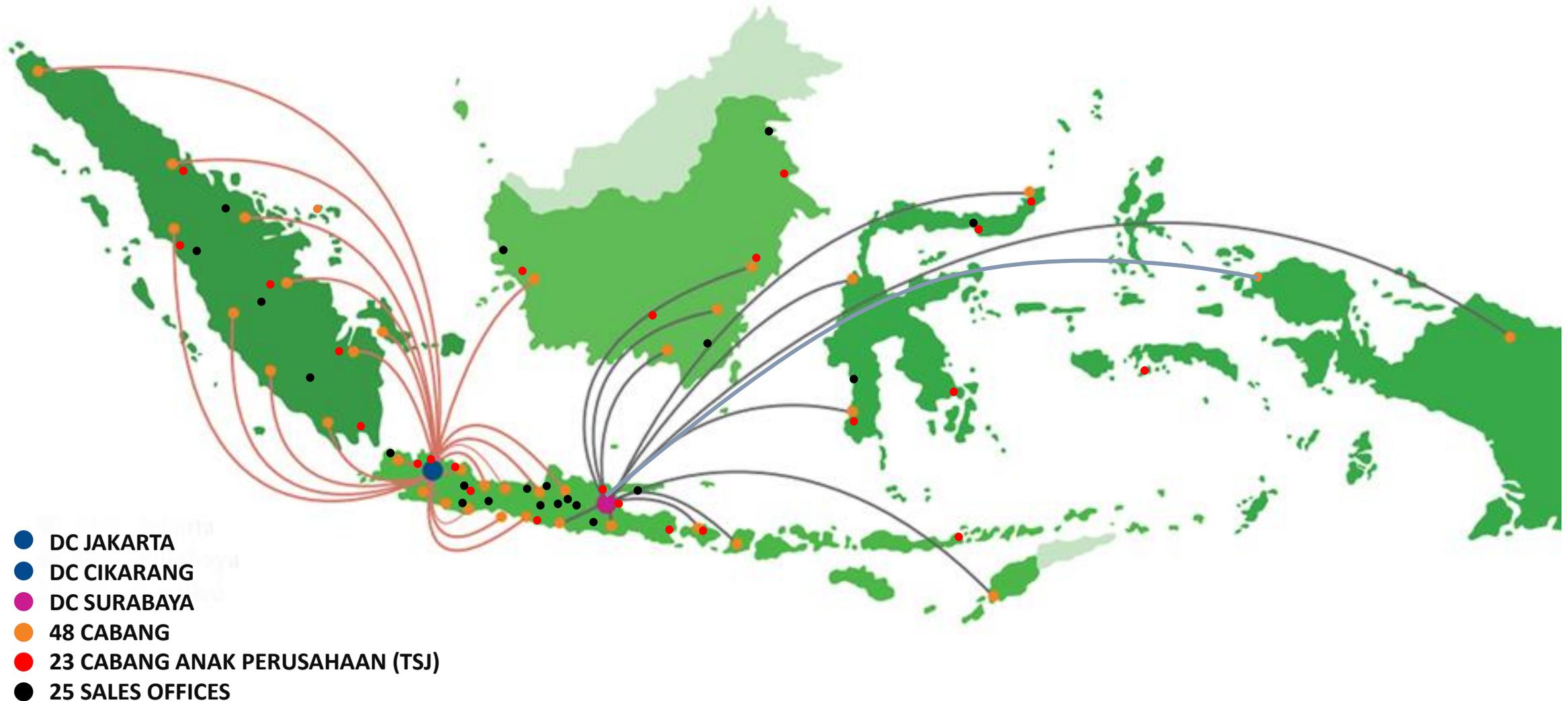
PRINSIPAL PERSEROAN

BAHAN BAKU UNTUK DIJUAL



TINJAUAN BISNIS

MENJANGKAU SELURUH PELOSOK NUSANTARA



TINJAUAN BISNIS

Sebagai perusahaan jasa dibidang distribusi, Enseval terus mengembangkan perluasan jangkauan area distribusinya.

48 CABANG (EPM)

1. JAKARTA1
2. JAKARTA2
3. JAKARTA3
4. PEJATEN
5. BEKASI
6. TANGERANG
7. BOGOR
8. CIREBON
9. TASIKMALAYA
10. BANDUNG
11. TEGAL
12. PURWOKERTO
13. SEMARANG
14. YOGYAKARTA
15. SOLO
16. KEDIRI
17. MALANG
18. JEMBER
19. SURABAYA1
20. SURABAYA2
21. DENPASAR
22. MATARAM
23. KUPANG
24. JAYAPURA
25. MANADO
26. PALU
27. MAKASAR
28. BALIKPAPAN
29. SAMARINDA
30. PONTIANAK
31. BATAM
32. PANGKALPINANG
33. PALEMBANG
34. BANDAR LAMPUNG
35. BENGKULU
36. JAMBI
37. PAKANBARU
38. PADANG
39. PEMATANG SIANTAR
40. MEDAN
41. BANJARMASIN
42. LOKSEUMAWE
43. BANDA ACEH
44. SUKABUMI
45. KUDUS
46. BANDUNG 2
47. DEPOK
48. SORONG

23 CABANG ANAK PERUSAHAAN (TSJ)

1. JAKARTA 1
2. JAKARTA 2
3. BANDUNG
4. SEMARANG
5. SURABAYA
6. MEDAN
7. PALEMBANG
8. PADANG
9. PEKANBARU
10. BANDARLAMPUNG
11. BIMA
12. BANYUWANGI
13. BANJARMASIN
14. MAKASAR
15. PONTIANAK
16. GORONTALO
17. PALANGKARAYA
18. MAUMERE
19. KENDARI
20. SIBOLGA
21. AMBON
22. MUARA BUNGO
23. TARAKAN

25 SALES OFFICES (EPM)

1. STABAT
2. RANTAU PRAPAT
3. BUKIT TINGGI
4. BANDAR JAYA
5. SERANG
6. KARAWANG
7. PURWAKARTA
8. SUBANG
9. SUMEDANG
10. INDRAMAYU
11. MAJALENGKA
12. KUNINGAN
13. BANJAR
14. GARUT
15. BATANG
16. MAGELANG
17. SALATIGA
18. BLORA
19. MADIUN
20. JOMBANG
21. TUBAN
22. PAMEKASAN
23. BLITAR
24. PROBOLINGGO
25. LUMAJANG

TINJAUAN BISNIS

JANGKAUAN DISTRIBUSI YANG LUAS, LEBIH DARI 200.000 OUTLET

Perseroan melayani seluruh saluran perdagangan yang ada di pasar:

PERDAGANGAN UMUM / TRADISIONAL

- Toko Kelontong
- Toko Kosmetik
- Koperasi
- Dsb

PERDAGANGAN MODERN

- Hipermarket
- Supermarket
- Mini Market
- Departement Store
- Dsb

PERDAGANGAN FARMASI

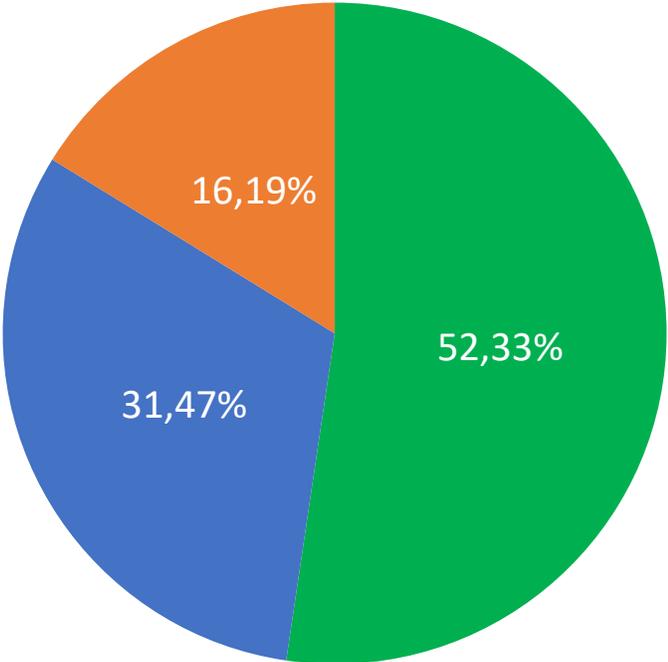
- Rumah Sakit
- Laboratorium
- Klinik
- Apotik
- Toko Obat
- Dsb

TINJAUAN BISNIS

KONTRIBUSI PENJUALAN BERDASARKAN JENIS OUTLET (SEP 2021 VS SEP 2022)

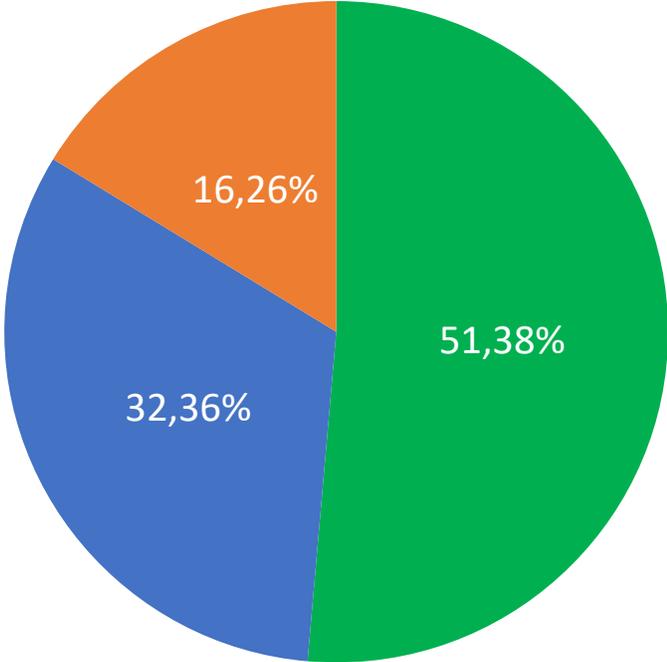
SEP 2021

- Perdagangan Farmasi
- Perdagangan Umum
- Perdagangan Modern



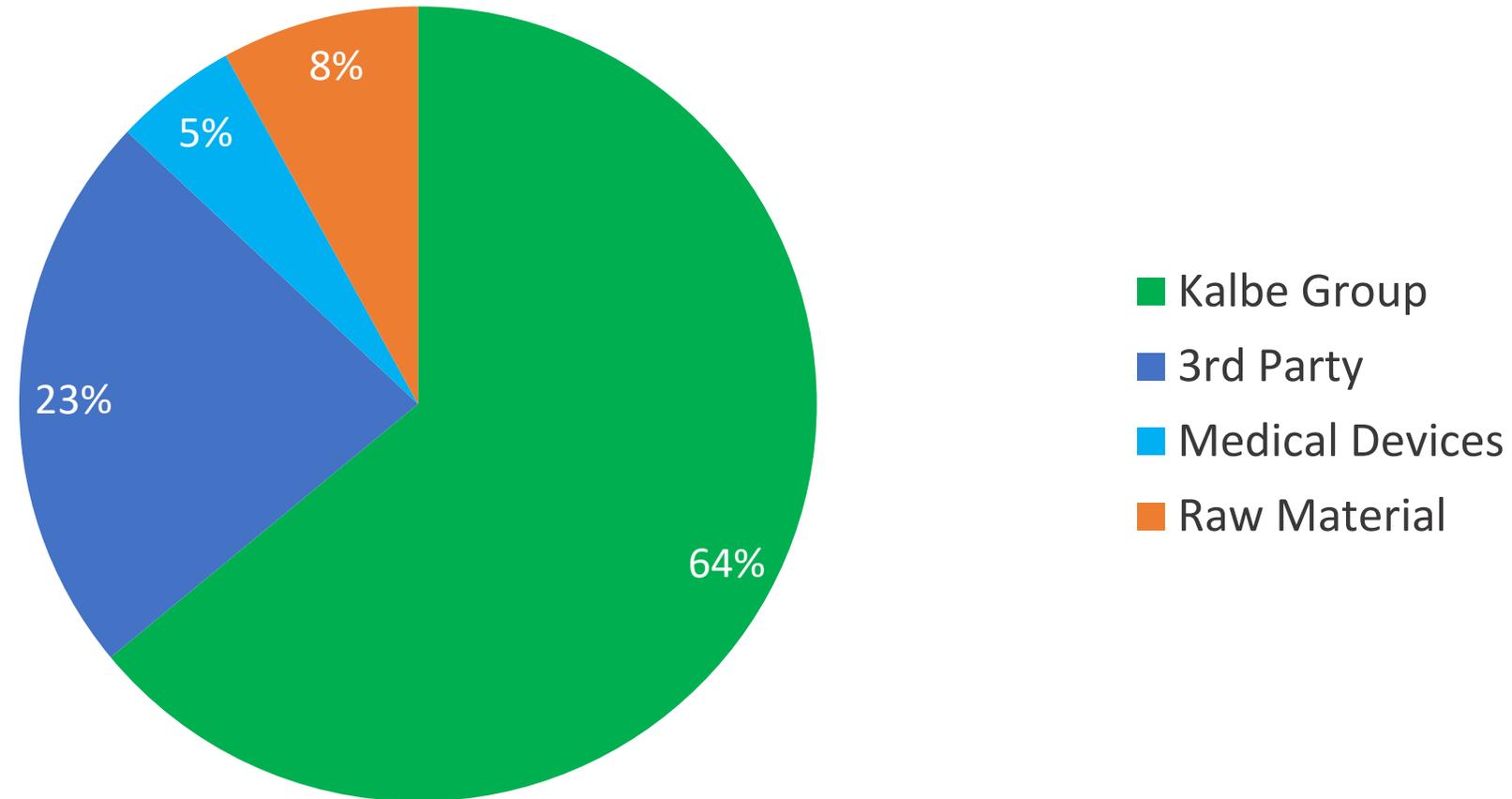
SEP 2022

- Perdagangan Farmasi
- Perdagangan Umum
- Perdagangan Modern



TINJAUAN BISNIS

PENJUALAN BERDASARKAN KONTRIBUSI PER DIVISI (YTD SEP 2022)



TINJAUAN BISNIS

INOVASI PLATFORM DIGITAL PERSEROAN

PT EMOS GLOBAL DIGITAL



B2B Digital Order Management Platform yang berfokus pada produk farmasi dan kesehatan.

PT MOSTRANS GLOBAL DIGILOG



B2B Digital Transportation Platform untuk menghubungkan ekosistem rantai pasok yang berfokus pada produk kesehatan.



SESI 3

TINJAUAN OPERASIONAL



TINJAUAN OPERASIONAL

MENINGKATKAN KUALITAS FASILITAS DISTRIBUSI

Perseroan saat ini memiliki 3 Distribution Center (DC), yaitu fasilitas gudang yang telah tersertifikasi ISO 9001:2015, ISO 45001:2018 OHSAS, Cara Distribusi Obat yang Baik (CDOB) dari BPOM RI, Cara Distribusi Alat kesehatan yang Baik (CDAKB) dari KEMENKES RI dan Sertifikasi Jaminan Halal dari LPPOM MUI.



TINJAUAN OPERASIONAL

PERSEROAN TELAH MEMILIKI SERTIFIKASI CDOB, CDAKB DAN HALAL

Dalam hal pendistribusian produk, Perseroan menjaga agar kualitas produk tetap terjaga, serta pemastian jaminan halal dalam proses pendistribusian produk.



Cara Distribusi Obat yang Baik
Kategori Obat Lain

48 Cabang + 3 DC



Cara Distribusi Obat yang Baik
Kategori Cold Chain Product

47 Cabang + 3 DC



Cara Distribusi
Alat Kesehatan yang Baik

15 Cabang + 2 DC



Sistem Jaminan Halal

48 Cabang + 3 DC

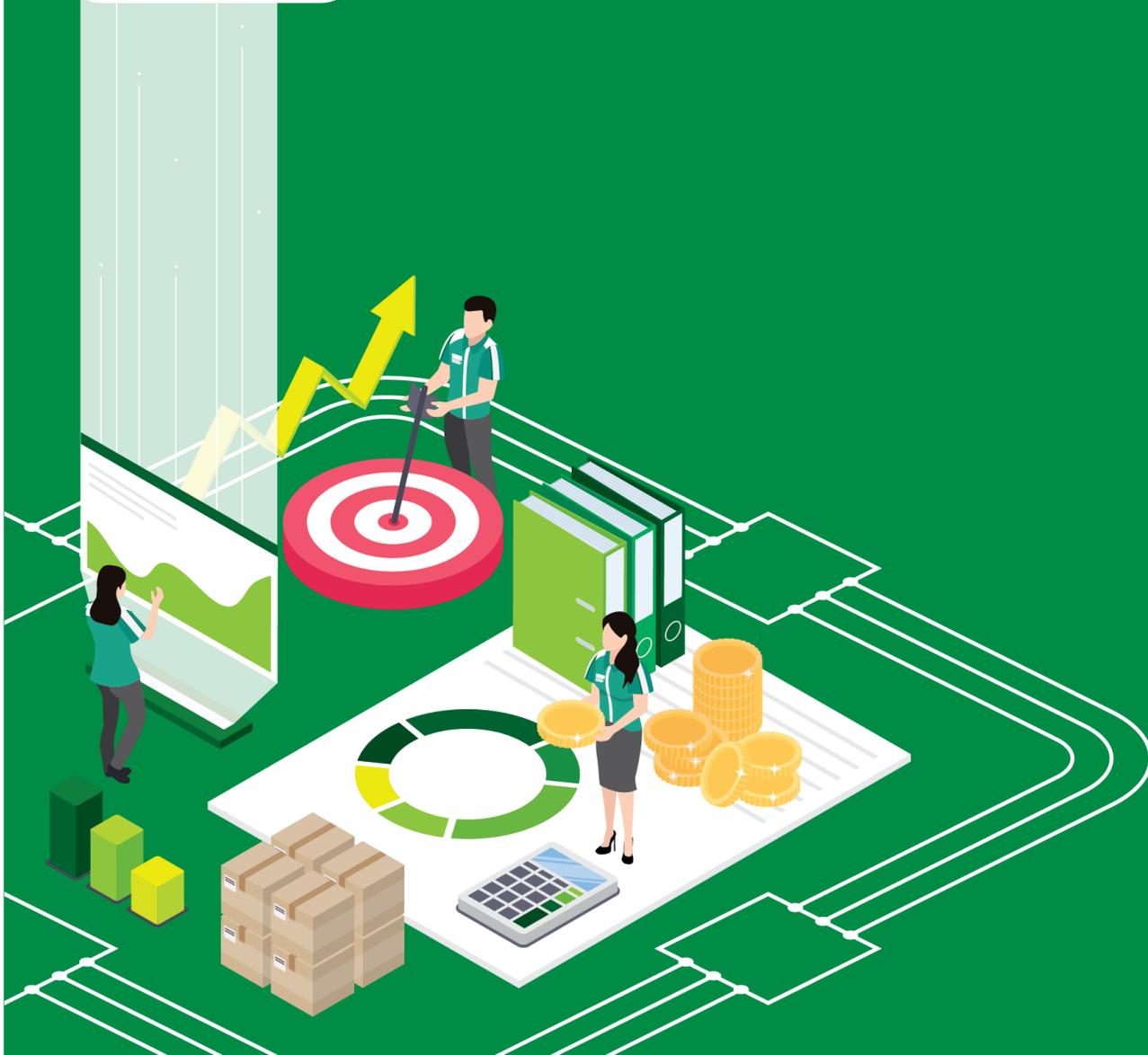
TINJAUAN OPERASIONAL

PENERAPAN SISTEM TEKNOLOGI INFORMASI

- **Warehouse Management System**, membantu Perseroan dalam mengontrol segala proses yang terjadi seperti shipping, receiving, put away, moving dan picking;
- **Geographical Information System**, membantu Perseroan dalam memvalidasi keberadaan pelanggan;
- **Cold Chain Management System** yang handal dan telah diimplementasikan di seluruh gudang DC dan cabang serta tersertifikasi oleh BPOM;
- **Centralized Measured Data Monitoring System**, untuk memantau suhu ruangan gudang di semua cabang, dan dapat dipantau secara terpusat;
- **Enseval Visual Dashboard**, sehingga perkembangan bisnis di setiap cabang dapat terpantau secara *realtime*;
- **Enseval Visual Analytics**, yang digunakan untuk mengelola dan menganalisa data yang dibutuhkan oleh Perseroan untuk memutuskan langkah dan strategi bisnis;
- **Enseval Customer Care**, HOTLINE 1500095;
- **Order Management System** berbasis web dan mobile apps.



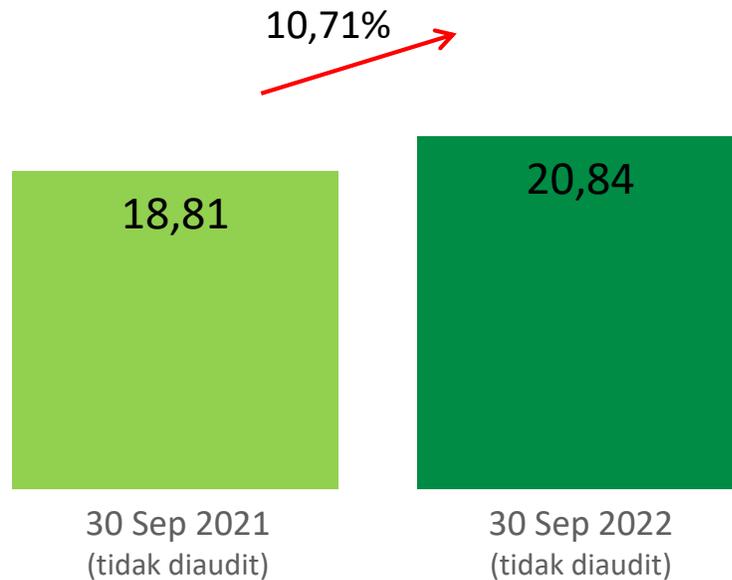
SESI 4 TINJAUAN KEUANGAN



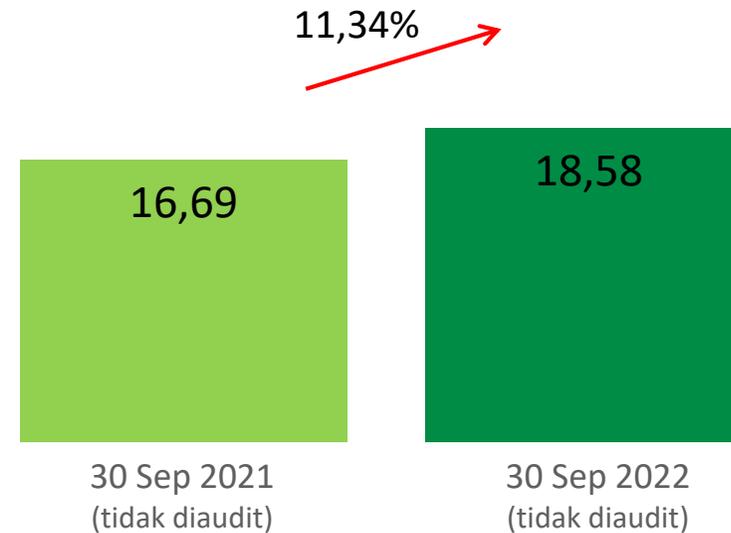
TINJAUAN KEUANGAN

PERTUMBUHAN PENJUALAN NETO

Penjualan Neto



Beban Pokok Penjualan

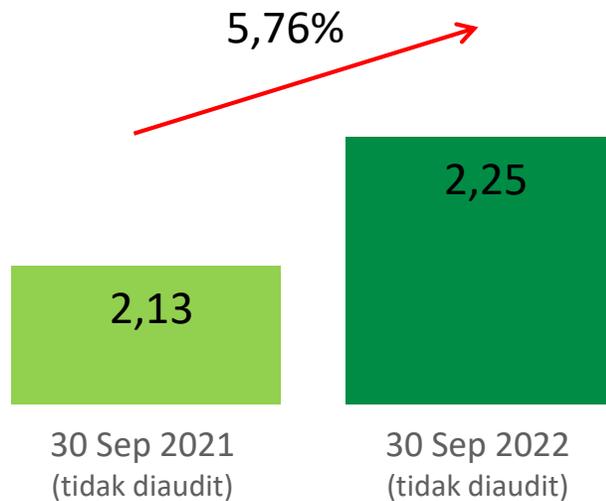


*Penjualan Neto & Beban Pokok Penjualan dalam triliun rupiah

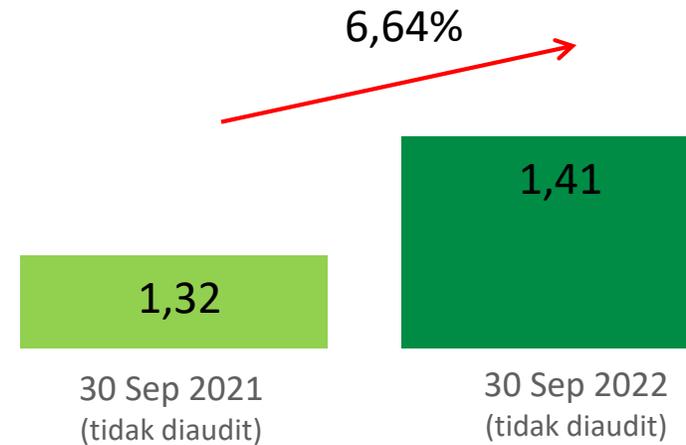
TINJAUAN KEUANGAN

RASIO BEBAN

Laba Bruto



Beban Operasional



*Laba Bruto & Beban Operasional dalam triliun rupiah

TINJAUAN KEUANGAN

PROFIT LABA (SEP 2021 VS SEP 2022)



*Laba Usaha, Laba Sebelum Pajak & Laba Tahun Berjalan dalam miliar rupiah

TINJAUAN KEUANGAN

LAPORAN POSISI KEUANGAN (DEC 2021 VS SEP 2022)



*Total Aset, Total Liabilitas & Total Ekuitas dalam triliun rupiah

2022 OVERVIEW

WAREHOUSE MANAGEMENT SYSTEM

- **Oracle-based Warehouse Management System.**
- Manage stock from **inbound-outbound, by location, SKU, Batch Number, Expiry Date.**
- **Bar-coding system** with mobile bar-code reader to eliminate duplication & increase accurate operation.



2022 OVERVIEW

COLD CHAIN MANAGEMENT



- Enseval telah menerapkan dan Standardized Cold Chain Management di RDC, Gudang Cabang, dan Transportasi sesuai dengan ISO 9001:2015.
- Manajemen Cold Chain dilakukan dengan kontrol yang ketat.
- Semua aktivitas selalu terdokumentasi dengan baik.

2022 OVERVIEW

STANDARDIZED BRANCHES (FULL SERVICES)



ENSEVAL STRATEGIC VALUES



Jaringan Distribusi Luas

- 3 RDC
- 48 Cabang Layanan Penuh
- 23 Cabang di Bawah Anak Perusahaan
- 25 Sales Office
- Cakupan yang kuat untuk semua saluran perdagangan (Farmasi, Modern, Umum)



Mitra yang Handal & Berpengalaman

- Perusahaan Terbuka dengan pengalaman lebih dari 45 tahun
- Independen & Netral
- Neraca yang kuat
- Kondisi Keuangan yang Solid
- Perusahaan berbasis aset dengan rencana pengembangan strategis berkelanjutan
- Penerapan Etika Bisnis yang berkelanjutan



Sistem teknologi yang terintegrasi

- ERP Berbasis Oracle
- Sistem Lacak & Lacak (Penjualan, Pelanggan, Produk, Pengiriman, dll)
- ISO 27001 untuk Keamanan Informasi Manajemen



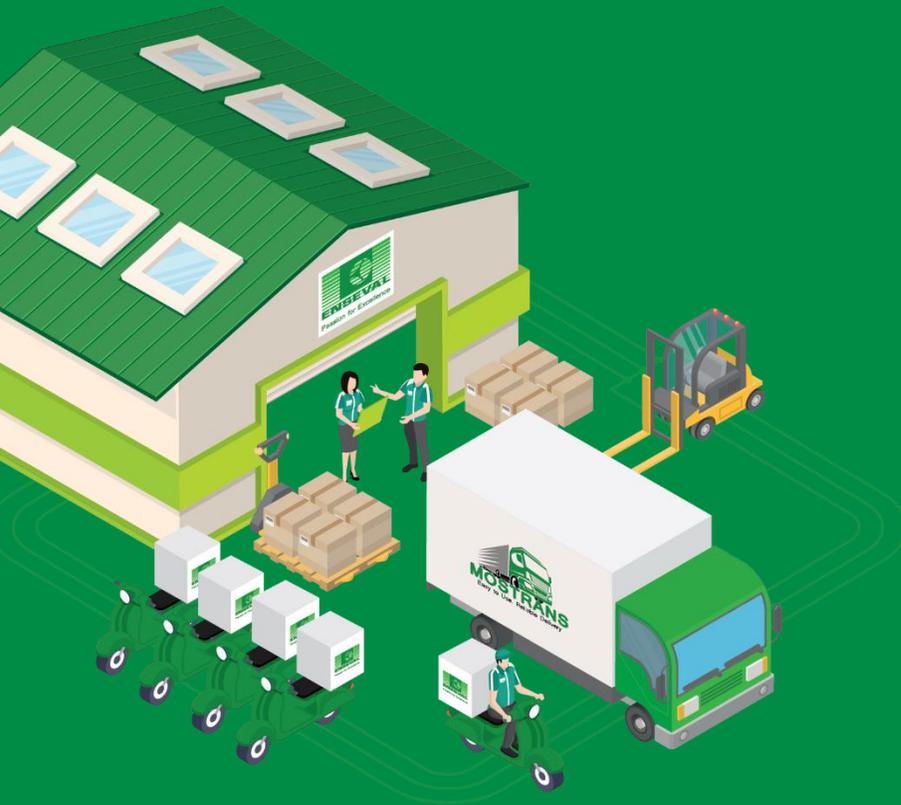
Kepatuhan & Standarisasi Bisnis

- Penghargaan BPOM untuk CDOB Tersertifikasi untuk semua Cabang
- Sistem terhubung ke info lisensi pelanggan
- ISO 9001: 2015, CDOB, CDAKB & Jaminan Halal.
- Fasilitas standar: DC & Cabang



Digitalisasi

- ENI:
 - Web based
 - Google Play
- ENO STS
- EMOS
- MOSTrans
- MOSPay
- MOSPos



TERIMA KASIH

UNTUK INFORMASI LEBIH LANJUT :

Corporate Secretary

PT Enseval Putera Megatrading Tbk.

Enseval Building

Kawasan Industri Pulogadung

Jalan Pulolentut No. 10

Jakarta 13920 — Indonesia

Phone : 62-21-46822422 Fax : 62-21-4609039

Website : www.enseval.com

Email : investor.relations@enseval.com

CATATAN PENTING

Presentasi ini disiapkan sebagai bahan informasi mengenai PT Enseval Putera Megatrading Tbk (“Perseroan”).

Presentasi ini disusun berdasarkan Laporan Keuangan Konsolidasian 30 September 2022 (Tidak Diaudit).

Informasi dalam presentasi ini tidak mengandung seluruh informasi yang mungkin material bagi keputusan para investor/calon investor. Juga harus dicatat bahwa informasi dalam presentasi ini akan selalu diperbaharui setiap ada perubahan keadaan atau adanya informasi baru/tambahan. Sebagian dari revisi atau perubahan tersebut mungkin saja material.

Dengan demikian setiap penerima materi presentasi ini harus melakukan analisa independen terhadap bisnis, operasi, kondisi keuangan, dan segala sesuatu yang berhubungan dengan Perseroan. Setiap penerima juga harus melakukan telaah tersendiri atas kecukupan, keakuratan, dan kelengkapan dari seluruh informasi yang berkaitan dengan Perseroan, karena informasi dan data dalam presentasi ini bukan merupakan pengganti dari evaluasi dan analisa independen. Materi presentasi ini bukan merupakan dokumen penawaran.